DOOR INTERNATIONAL

UM SHOW DE CESTAS EM OPORTUNIDADES DE VENDAS

SUPERANDO SUAS VENDAS
DO MÊS NUM DIA

Afinal, você será o campeão!

VENDA NUM FINAL DE SEMANA

O QUE VOCÊ VENDE EM UM MÊS

A SOLUÇÃO

Através de um conjunto de ações integradas, um alto volume de vendas com rentabilidade diferenciada está ao alcance das empresas que comercializam os seus produtos e serviços. Um processo concatenado com metas definidas, foco, alto nível de comprometimento e motivação resultam numa atitude ACIMA da LINHA para que um esforço de alta performance garanta resultados surpreendentes em vendas.

KEY ACCOUNTS

INDICADORES & RESULTADOS-CHAVE

Definimos, junto com o cliente principal, os indicadores que balizarão a ação, assim como os Resultados-Chave a serem atingidos: Volume de Vendas & Rentabilidade.

TRATAMENTO DA BASE DE CLIENTES

Higienizamos e Enriquecemos a Base de Clientes com efetividade compreendida entre 75% a 80%. Dessa forma identificamos os clientes em momento de compra, procedemos a respectiva qualificação e os encaminhamos para a loja no dia da ação. (ON & Off Line)

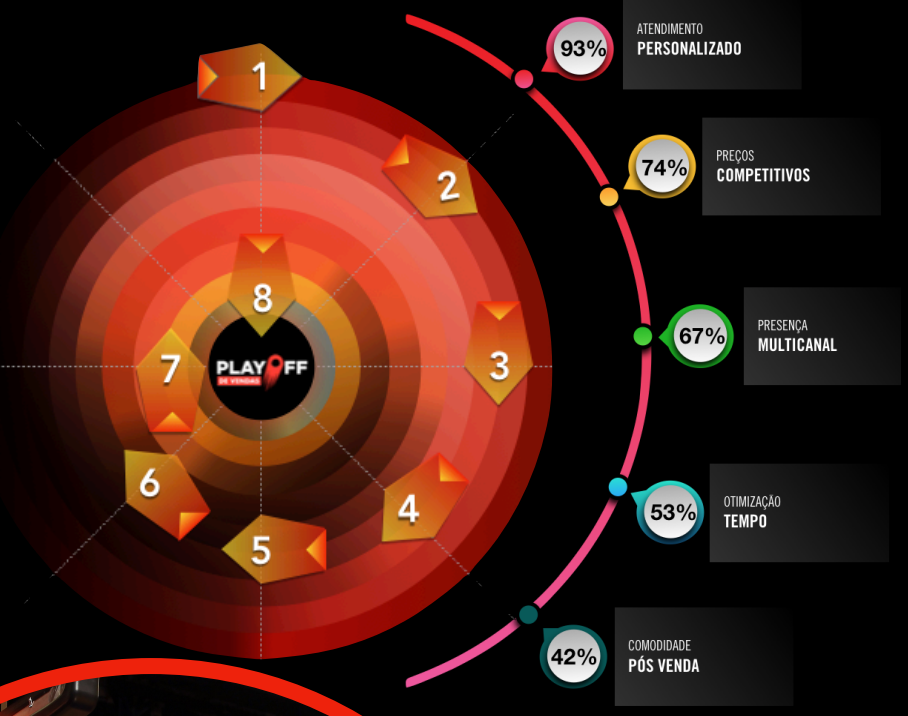
ENGAJAMENTO DOS "CHAMPIONS"

Fazemos o engajamento e a preparação da equipe de vendas para proceder de forma assertiva quando do evento. Preparamos a equipe para uma ação "pushing de vendas" junto aos clientes em potencial através da Ficha de Qualificação obtida por ocasião da higienização e enriquecimento da base.

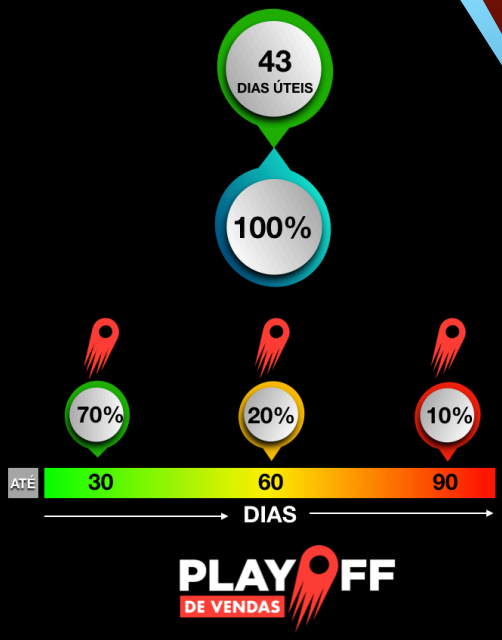
O PLAYOFF

Atuamos com nossa equipe de consultores durante toda a campanha servindo de elo de ligação entre os "Champions" e respectivos Clientes, com alto nível de motivação e incentivo a obtenção dos Resultados-Chave.

EXPECTATIVAS DO CLIENTE
QUANDO NA LOJA



CICLO DE COMPRA
CLIENTES ENCAMINHADOS



PLAYOFF DE VENDAS

VENDAS ADICIONAIS ACONTECEM

Através de um processo de Busca & Resgate continuamos acompanhando o cliente que nos deu o "Permission" para participação na ação até completar o seu ciclo de compra.

TRANSFERÊNCIA DA METODOLOGIA

Uma ação de vendas pontual para ser utilizada pelo cliente regularmente. Transferimos nossa metodologia para que o cliente possa realizar per-si novas oportunidades de campanhas futuras. Com uma base de clientes higienizada e enriquecida, juntamente com a qualificação de sua equipe de vendas, isso se torna possível. Neste sentido nossos consultores assessoram o cliente para que atinja sua autonomia de plena realização.

ESCOLHA O FORMATO MAIS ADEQUADO

Nosso processo é perfeitamente customizado às necessidades e condições de nossos clientes. A contratação integral de nossa metodologia ou parte dela se torna possível obedecendo aos Resultados-Chave que se propõe atingir.

CONTRATE
ESTE EVENTO

SAIBA MAIS

11.9.7340.6895

DOOR - INTERNATIONAL -

Fone: 55.11.4331.5620
Rua José Versolato, 111B - Ed. Domus Business
6º. andar , conj. 610 , São Bernardo do Campo
09750-730, São Paulo, Brasil
www.doorbrasil.com